



Constructiewerkhuizen Demaitre BV – Technisch Commercieel Bediende

Technisch commercieel Bediende

Voor ons bedrijf, actief in automatiseringsoplossingen voor de glastuinbouw, zoeken we versterking. Wij ontwerpen en bouwen machines op maat die productieprocessen efficiënter maken, en dat van A tot Z in eigen huis. Wij zijn een stabiele speler met jaren ervaring, en tegelijk blijven we hard inzetten op innovatie en verdere groei.

Jouw rol

Als technisch commercieel bediende (internal sales engineer) ben je een belangrijke schakel tussen klant, sales en techniek. Jij zorgt ervoor dat alles achter de schermen klopt: van eerste klantenvraag tot offerte en opvolging.

Wat mag je concreet verwachten?

Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten (telefonisch en via mail)

- Je verwerkt en volgt bestellingen en dossiers nauwgezet op
- Je werkt voorcalculaties uit en vertaalt input van sales naar een realistische (totaal)prijs
- Je denkt mee over technische oplossingen en commerciële voorstellen
- Je maakt inplantingstekeningen van machines, al dan niet op maat van de klant
- Je houdt prijzen bij leveranciers nauwgezet in de gaten en verwerkt die in je calculaties
- Je bewaakt de rendabiliteit via nacalculaties en stuurt bij waar nodig
- Je zorgt dat alles administratief correct en up-to-date blijft, inclusief opvolging facturatie
- Je ondersteunt sales met rapportering en denkt mee over efficiëntie en digitalisatie

Wie ben jij?

- Bachelor of master, bij voorkeur in een technische richting (of gelijkwaardig door ervaring)
- Daarnaast heb je een, voor deze functie onmisbare, eerste ervaring in machinebouw achter de rug.
- Je hebt technisch inzicht en veel zin om je daar verder in te verdiepen
- Je kan analytisch denken en vertaalt technische info naar haalbare oplossingen
- Je hebt feeling voor cijfers, kostprijzen en commerciële afwegingen

- Je werkt vlot met AutoCAD of bent bereid dit snel onder de knie te krijgen
- Je communiceert vlot in Nederlands en Engels (een extra taal zoals Frans/Duits is een extra troef)
- Je bent hands-on, nauwkeurig en denkt graag mee
- Je voelt je goed in een directe, no-nonsense werkomgeving

En misschien nog belangrijker:

Je wil bijleren, verantwoordelijkheid nemen en op termijn eventueel doorgroeien richting een meer commerciële (buitendienst) rol.

Wat bieden wij jou?

- Een fulltime job in een stabiele, groeiende KMO met nationale en internationale klanten
- Een technisch uitdagende functie met impact op echte projecten
- Ruimte om te leren en door te groeien volgens jouw ambitie
- Een aantrekkelijk loonpakket in lijn met jouw ervaring en groeipotentieel
- 20 verlofdagen + 6 ADV-dagen
- Een directe, collegiale werksfeer waar iedereen aanspreekbaar is

Iets voor jou?

Zin om je vast te bijten in technische kostprijsberekeningen en tegelijk je commerciële kant te benutten vanuit een interne rol? Dan ben je hier welkom!

<https://example.org>